

تقرير مجلس الإدارة

يسعدني أن أعرض النتائج المالية الغير مدققة للربع السنوي الأول المنتهي بتاريخ 31 مارس 2017م نيابة عن مجلس إدارة شركة النفط العمانية للتسويق ش.م.ع وذلك على النحو التالي:-

مؤشرات الأداء:

التغير (%)	يناير- مارس 2016م (000) ريال عماني	يناير- مارس 2017م (000) ريال عماني	
29%	92,497	118,888	المبيعات
(12%)	2,120	1,865	الربح بعد الضريبة
(12%)	0.033	0.029	الربح للسهم الواحد
9%	0.901	0.986	صافي الأصول للسهم الواحد

نبذة عن الأداء:

وعلى الرغم من أن الفترة قيد الاستعراض واجهت حالة من عدم اليقين في السوق على المدى القصير، ولا سيما حول تقلبات أسعار النفط العالمية، فإن تركيزنا الاستراتيجي قد وضعنا في وضع قوي للاستفادة من النمو على المدى الطويل

وقد ارتفع إجمالي إيرادات الشركة بنسبة 29٪ خلال فترة الثلاثة أشهر المنتهية في 31 مارس 2017 بمبلغ 118.9 مليون ريال عماني مقارنة مع 92.5 مليون ريال عماني لنفس الفترة من عام 2016. ويرجع ذلك أساسا إلى إلغاء القيود على أسعار النفط خلال أوائل عام 2016، وانخفاض الربح قبل الضرائب بنسبة 12٪ ليصل إلى 2.19 مليون ريال عماني من 2.49 مليون ريال عماني. وبعد احتساب الضريبة على الشركات، بلغ صافي أرباح الشركة 1.86 مليون ريال عماني، أي بانخفاض نسبته 12٪ عن العام السابق. وبلغت ربحية السهم 29 بيبة.

تطوير الاعمال

وقد منحت شركة النفط العمانية للتسويق ترخيص لتشغيل محطات تعبئة الوقود في المملكة العربية السعودية وتتطلع الشركة إيجابية الى هذه الفرصة الهامة.

وتركز الشركة استراتيجيا على تطوير شبكة التجزئة من خلال اختيار مواقع مميزة مع مفاهيم خدمه حديثة. وتهدف هذه المبادرات الى تلبية احتياجات عملائنا، وايصال قيمنا من خلال تعزيز مفهومنا " اهتمامنا يتعدى الوقود واختيار افضل السبل لتفديده خيره رائده .

الصحة، الأمن، السلامة والبيئة

إن الصحة والسلامة والأمن والبيئة وضمن الجودة لا يزالان محور التركيز الرئيسي للشركة، وقد تم تعزيز الممارسات الجيدة في جميع عملياتنا. وتواصل الشركة تعزيز ثقافة السلامة داخل الشركة وخارجها من خلال العديد من المبادرات، مثل حملات التدريب والتوعية.

الموظفين

يسر مجلس إدارة شركة النفط العمانية للتسويق ش.م.ع. أن يعلن عن تعيين ديفيد كاليب رئيساً تنفيذياً للشركة اعتباراً من 1 يونيو 2017. وتواصل الشركة جذب المزيد من المواهب والاستثمار في رأس المال البشري من خلال التدريب المستمر، وبناء الفريق، وتطوير القدرات الداخلية. وقد أدى ذلك إلى تحويل الشركة لتصبح إحدى الشركات المحلية المفضلة في سلطنة عمان.

وقد تقدمت الشركة في تنفيذ استراتيجية جديدة كاملة في إدارة الموارد البشرية والتنمية، مما زاد من مستوى رضا الموظف والعلاقة طويلة الأجل. وعلاوة على ذلك تعد عملية التعمين في شركتنا من أعلى المعدلات في هذه القطاع حيث بلغت 86%.

النظرة المستقبلية للشركة:

ولا تزال التحديات الاقتصادية مستمرة كزيادة معدلات الضريبة على الشركات من 12% إلى 15% اعتباراً من عام 2017.

وفي مواجهة هذه التحديات، من الضروري أن تستمر الشركة في الابتكار وأن تقوم بالتغييرات من خلال فرص استثمارية جديدة للتأكد من أنها متفوقة على المنافسين. وستستمر الشركة في التركيز على التميز التشغيلي والخدمي، ومبادرات كفاءة التكاليف، وإعادة هيكلة استراتيجيات الأعمال للتعامل مع متغيرات السوق المستقبلية.

وستواصل الشركة التركيز على تنمية القدرات البشرية، وأنظمة تكنولوجيا المعلومات المتطورة، والممارسات الجيدة في مجال الصحة والسلامة والامن والبيئة. كما سيتم التركيز على كفاءة التكلفة والتسليم دون المساس بجودة الخدمة والمنتج وذلك لتلبية احتياجات العملاء. وسيتم تحسين خدمة العملاء باستمرار مع روح شعارنا "اهتمامنا يتعدى الوعود"

إن مجلس الإدارة والادارة التنفيذية ملتزمان بمواجهة تحديات عام 2017، وهما واثقون من أن الشركة ستواصل تقديم القيمة لجميع الاطراف المعنية.

شكر وتقدير

وأود أن أعتنم هذه الفرصة لأشكر جميع عملائنا، والجهات الحكومية التي تعاملنا معهم وملاك المحطات وموظفيهم وموظفينا المتفانين على دعمهم المتواصل. وأود أن أكرر التزامنا الثابت بتوفير أعلى مستوى من الخدمة في جميع الأوقات.

ونياية عن أعضاء مجلس الإدارة والادارة التنفيذية وجميع موظفيها، نود أن نعرب عن خالص امتناننا وتقديرنا لجلالة السلطان قابوس بن سعيد وحكومته. وفي ظل قيادته الحكيمة وتوجيهاته، تواصل سلطنة عمان أن تكون في طليعة طريق الرخاء والنمو والتنمية.

شكراً.

ملهم بن بشير الجرف

رئيس مجلس الإدارة